

PROGRAMME DE LA FORMATION Mieux communiquer, négocier et mieux travailler dans le cadre de son expatriation en Chine

Aperçu

0	Public cible - Cadres ou managers en mission d'expatriation, responsables commerciaux ou business developer en Chine, chefs de projet international, consultants en commerce international, responsables des relations clients ou partenaires chinois, directeurs ou responsables de filiale en Chine, ingénieurs ou experts techniques en poste à l'international, responsables RH pour expatriés, analystes ou consultants en stratégie internationale.
000	Nombre de participants – 10 personnes
	Modalités – Formation via Private Discuss
	Durée – 14h (7 séances de 2h)
$\stackrel{\wedge}{\sim}$	Niveau de la formation – Débutant – Cette formation aborde les fondamentaux et elle est accessible à tous.
	Pré-requis et recommandations – Disposer d'une bonne connexion internet



Objectifs pédagogiques

- => Disposer de connaissances sur la Chine dans sa dimension temporelle (son passé, son présent et sa projection dans l'avenir) et dans sa dimension spatiale (son espace politico-économique national et son espace international)
- => Disposer de connaissances actualisées sur la Chine notamment au sujet de son évolution dans le temps et dans l'espace et ainsi que sa vision du monde
- => Maîtriser les fondements de la mentalité et des comportements chinois, particulièrement ceux des partenaires économiques chinois : influence de religions, de concepts philosophiques inscrits dans la longue durée et les pratiques sociales dans la communauté chinoise en Chine comme à l'étranger
- => Maîtriser les objectifs stratégiques revendiqués par le gouvernement chinois ainsi que par les entreprises chinoises opérant en Chine et à l'international
- => Capacité d'analyse des situations professionnelles interculturelles et à faire face aux défis psychologiques, culturels et communicationnels dans le cadre d'une expatriation en Chine.

=> Capacité à communiquer et négocier de façon efficace avec les partenaires chinois dans le cadre de son projet personnel ou professionnel en Chine ou dans un contexte chinois.

Programme détaillé

Séance 1 – 2h – Introduction

Ce module débute avec un « brain storming » et des jeux de regards croisés pour comprendre les enjeux du management interculturel avec une approche interdisciplinaire avant d'aborder un sujet aussi vaste que la Chine.

Séance 2 – 2h – La Chine dans l'espace et temporalité chinoise

Seront abordés en premier lieu le positionnement de la Chine sur l'échiquier géopolitique et géoéconomique mondial et l'évolution de ce positionnement. Il est également primordial de saisir la Chine dans son histoire et de comprendre les points de tournant historique majeurs qui ont marqué profondément le développement du pays. Une comparaison avec l'Europe sera également établie.

Séance 3 – 2h – Les stratégies chinoises

Seront ensuite passés en revue les stratégies et les contextes dans lesquels ces stratégies ont été élaborées ou ont connu des évolutions pendant des périodes historiques différentes. Un focus particulier sera fait sur la transition significative des 4 dernières décennies : pourquoi et comment la Chine passe d'une stratégie défensive à celle offensive ?

Séance 4 - 2h – Cadres politique, juridique et économique de la Chine contemporaine

Seront abordés les régimes politiques que le pays a connu dans l'histoire et celui à partir de 1949, le cadre juridique avec son rapport aux règles de l'OMC et le régime économique avec sa définition et sa pratique marquée par la complexité.

Séance 5 - 2h – Gestion de la communication avec les Chinois

Il s'agit ici de comprendre le fonctionnement cognitif des Chinois, leur langue et leur écriture, leur façon de penser, de s'exprimer et d'agir avec une logique analogique, en comparaison avec la langue française et la logique cartésienne.

Séance 6 - 2h – Gestion de l'expatriation en Chine

Condition sine qua non à la réussite de son projet en Chine la gestion du quotidien et l'acclimatation à l'environnement culturel nécessite de bien se préparer avant de partir et de bien gérer la vie professionnelle sur le terrain, la vie personnelle dans le pays, dans le quartier ou dans une communauté française ou internationale en Chine. Il s'agit de se préparer de façon optimale aux défis psychologiques, culturels et communicationnels, d'apprendre à gérer la vie courante (faire des courses, recours au système de santé, intégration de ses enfants à l'école locale, la sécurité), les loisirs (sport, tourisme, cinéma, internet) ainsi que son réseau relationnel.

Séance 7 - 2h – Gestion de la négociation avec les Chinois

Il s'agit enfin de comprendre la stratégie et les tactiques appliquées par les négociateurs chinois avant de pouvoir réagir de manière pertinente et appropriée. Nous aborderons notamment le suivi de la gestion du contrat dont l'exécution et la maîtrise présentent souvent beaucoup de risques pour les partenaires français et occidentaux

Évaluation

Note d'analyse – coefficient 3.

<u>Important</u>:

Une attestation de suivi de formation est systématiquement délivrée aux stagiaires. Seule la réussite aux épreuves d'évaluation par le formateur permet la délivrance de l'attestation de réussite.

Les sujets des notes d'analyse sont imposés et se présentent comme des études de cas. Tous ces rendus finaux doivent comprendre entre 16 et 20 000 caractères (6,5 à 8 pages) et le délai de rendu est de 1 mois à partir du dernier jour de formation.

Toute absence non justifiée à une séance de formation est sanctionnée négativement d'un retrait de 2 points sur la note d'évaluation finale.

Modalités et contact

Contactez- nous à l'adresse suivante : formations@eurasiapeace.org

Accessibilité

EurasiaPeace s'engage à favoriser l'accès à ses prestations aux personnes en situation de handicap. Pour tout besoin spécifique en terme d'accessibilité, veuillez adresser un mail à notre référent Handicap et Formation, Morgan Caillet, à l'adresse suivante : formations@eurasiapeace.org

Budget

Cette formation de 14h est à 420€ pour les particuliers et à 840€ pour les entreprises.

Une réduction de 15% est appliquée aux particuliers abonnés à EurasiaPeace − Abonnez-vous pour 12€ par an!

Votre entreprise a une demande ou une attente particulière et souhaite un devis personnalisé, contacteznous à l'adresse suivante : formations@eurasiapeace.org

Approfondissement

Votre formateur vous propose un accompagnement à un travail de recherche universitaire jusqu'au niveau Master II ou à la réalisation d'un projet professionnel.